

Noves convocatòries de webinars, per tal d'ampliar conceptes i actualitzar la nostra formació, en l'actual situació d'estat d'alarma provocada pel COVID-19.

Per assistir als webinars, que es faran on-line aprofitant la plataforma Zoom, caldrà emplenar la inscripció per a cada sessió. Posteriorment s'enviarà el codi d'accés.

PER QUE CAL ENCERTAR EL PRODUCTE PER EXPORTAR AMB ÈXIT?

Molts fracassos d'internacionalització venen d'aquest punt.

PONENT: **Albert Campi**. Director General BBI Spain. BBI és una empresa d'origen holandès que ja ha fet més de 1000 projectes d'internacionalització en pimes europees. Albert Campi, després de dirigir empreses internacionals, dirigeix BBI, en combinació amb la tasca de coaching estratègic.

Data: **DIMECRES, 22 d'abril de 2020**

Hora: de **12:00h a 12:45h**

Inscripció: www.plametall.cat/inscripciojornada.asp?id=1541

COM CREAR UNA XARXA INTERNACIONAL D'AGENTS COMERCIALS?

Fonts d'informació per aconseguir agents comercials, els aspectes claus a considerar per a triar els millors i les clàusules clau d'un bon contracte de representació.

PONENT: **Isabel Garcia**. Gerent a Barcelona Export, consultoria internacional especialitzada en la gestió de grups d'exportació i trobades d'agents comercials, acreditada per ACCIÓ.

Data: **DIMECRES, 29 d'abril de 2020**

Hora: de **12:00h a 12:45h**

Inscripció: <http://www.plametall.cat/inscripciojornada.asp?id=1542>